

2022 年度业绩发布



2023.03.27

目录



2022年业绩回顾



2023年展望



问答环节

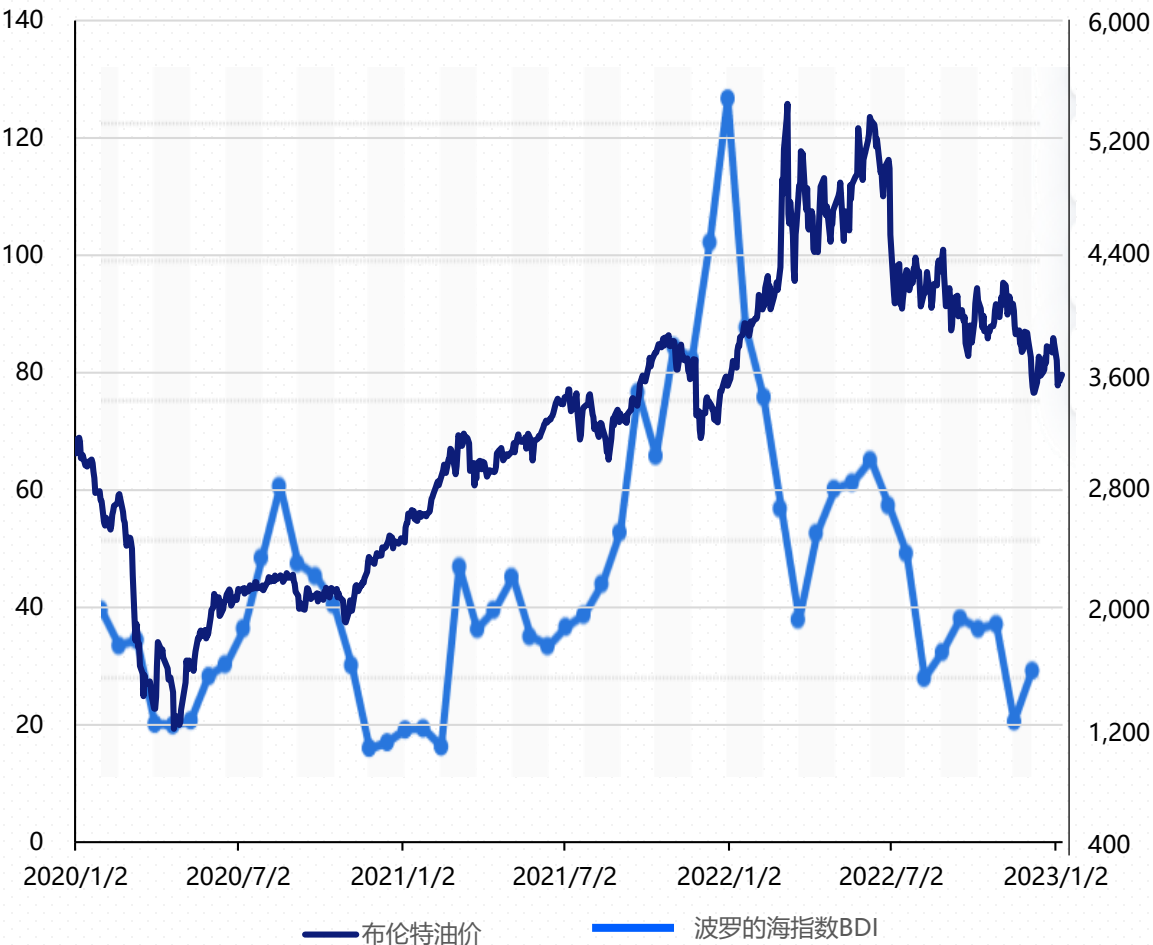
- 本文乃安东油田服务集团(「本公司」)仅就其企业通讯及一般参考而编制，在未经本公司允许下，不得复制或向任何人士转发。本文不构成本公司或其附属公司(合称「集团」)的任何类别之证券或债券于任何司法权区进行销售或认购之任何建议或邀请，亦不构成就有关证券或债券作投资决定之任何基准。本文仅属简介性质，并非集团、其业务、现时或过往经营业绩或未来业务前景之全面描述。本文并不涉及任何明示或隐含保证或申述。
- 本公司明确表示不会就因使用或依赖本文所载之任何资料及数据(不论财务或其它资料)而引致之责任负责。

打造全新的安东，成功穿越三年疫情周期

历时三年的疫情，给全球经济带来挑战

布伦特油价 (美元/桶)

BDI

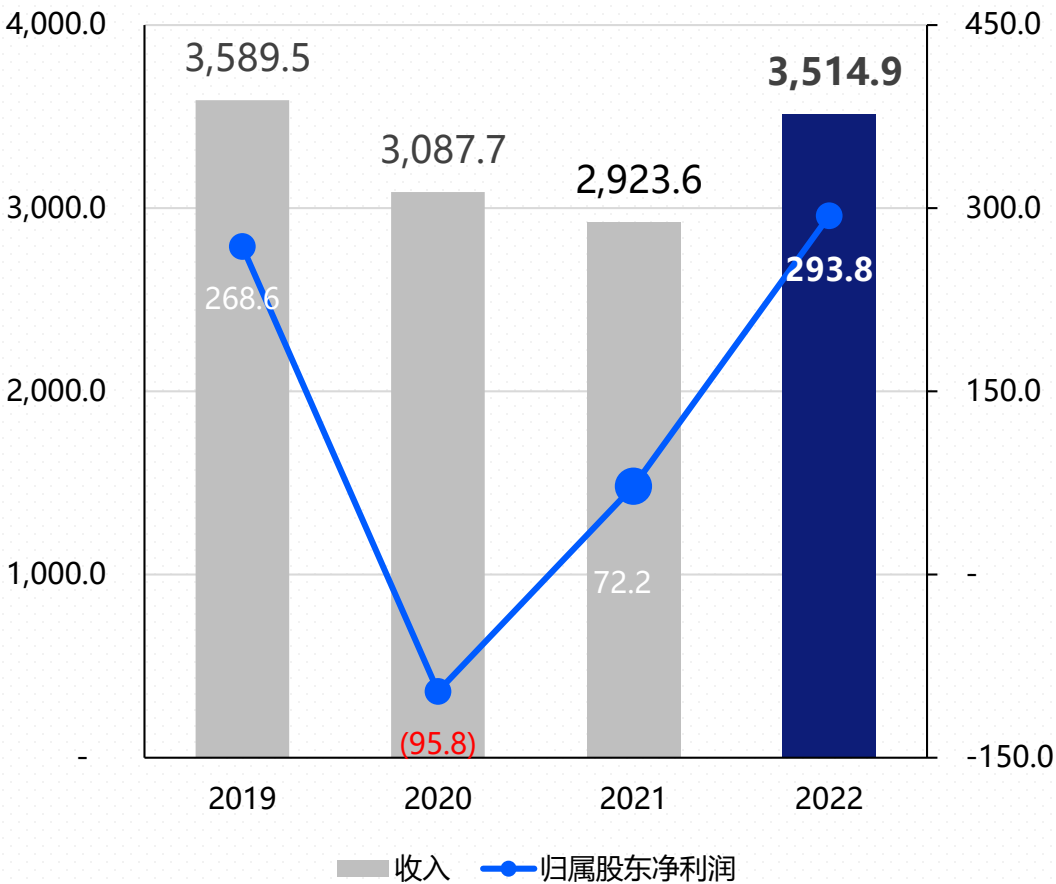


凭借内在的变革，安东成功穿越周期

(人民币百万元)

收入

归属股东净利润

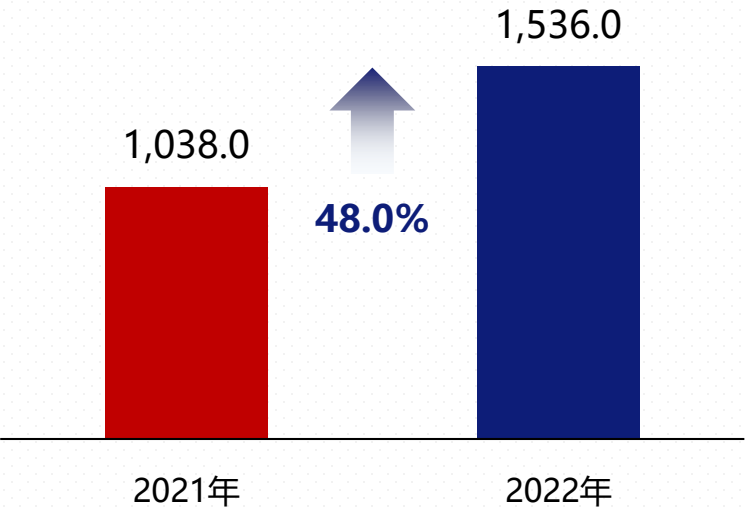


- 01 海外业务大幅增长，中国业务稳中有升，业绩重回增长轨道
- 02 新业态产品高回报高增长，贡献大幅提升，商业模式成功转型
- 03 以增产为目标的精准工程技术服务实现突破，引领传统业务升级
- 04 通奥检测成功引战，多主体经营和资产证券化彰显业务价值
- 05 持续兑现承诺，自由现金流和净资产回报率均实现大幅增长
- 06 以自有资金主动削减并按期兑付债券，财务杠杆大幅降低

海外业务大幅增长，中国业务稳中有升，业绩重回增长轨道

伊拉克业务全面恢复，收入强劲增长

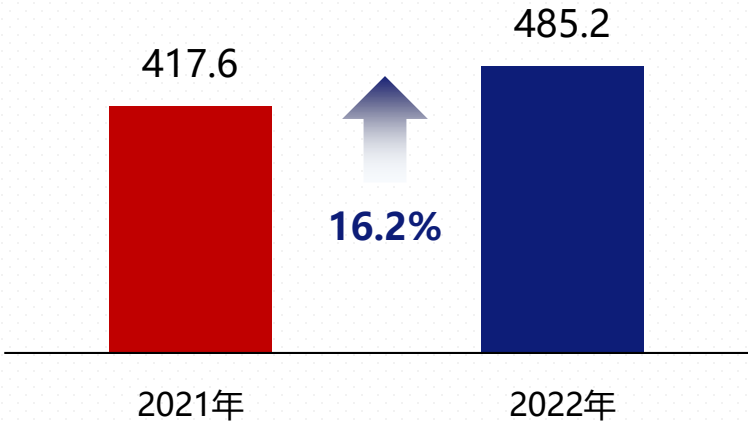
(人民币百万元)



- ✓ 生产全面恢复，扩产需求旺盛
- ✓ 订单加速执行，收入大幅增长48%

其他海外市场收入稳定增长

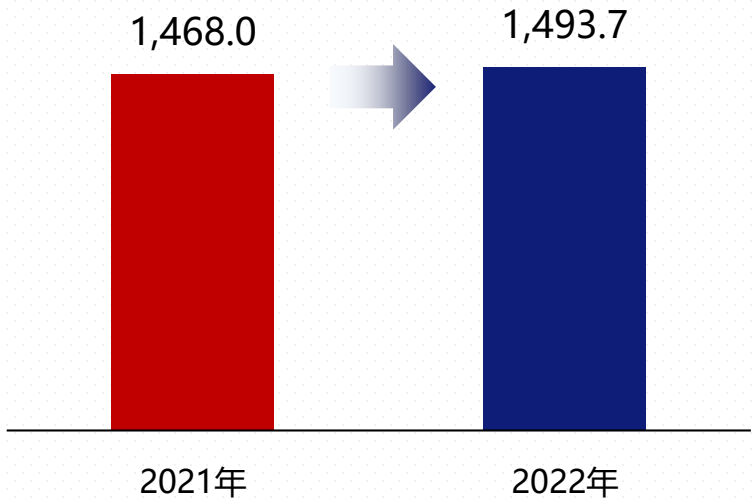
(人民币百万元)



- ✓ 非洲市场稳定增产
- ✓ 突破阿尔及利亚、印尼新市场

中国市场面对严峻疫情挑战，收入稳定

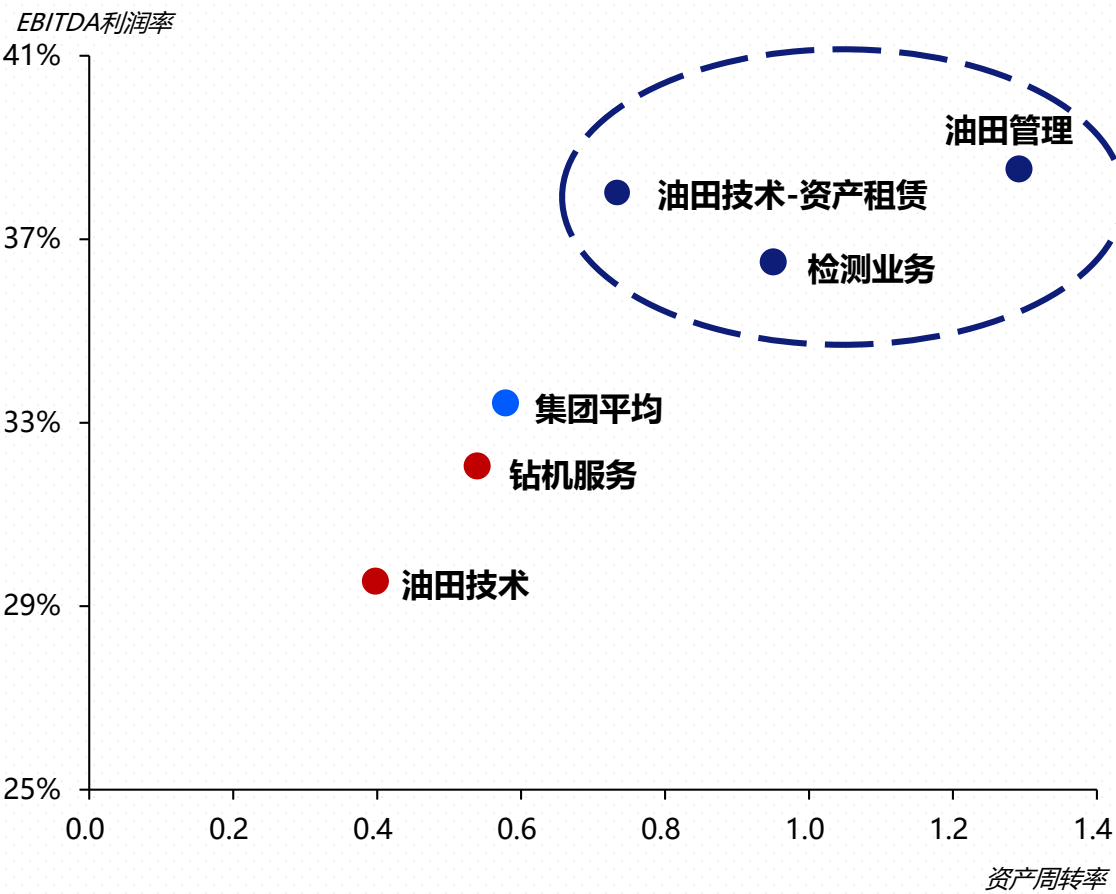
(人民币百万元)



- ✓ 面对三年来最严峻的挑战，依然保持收入稳定

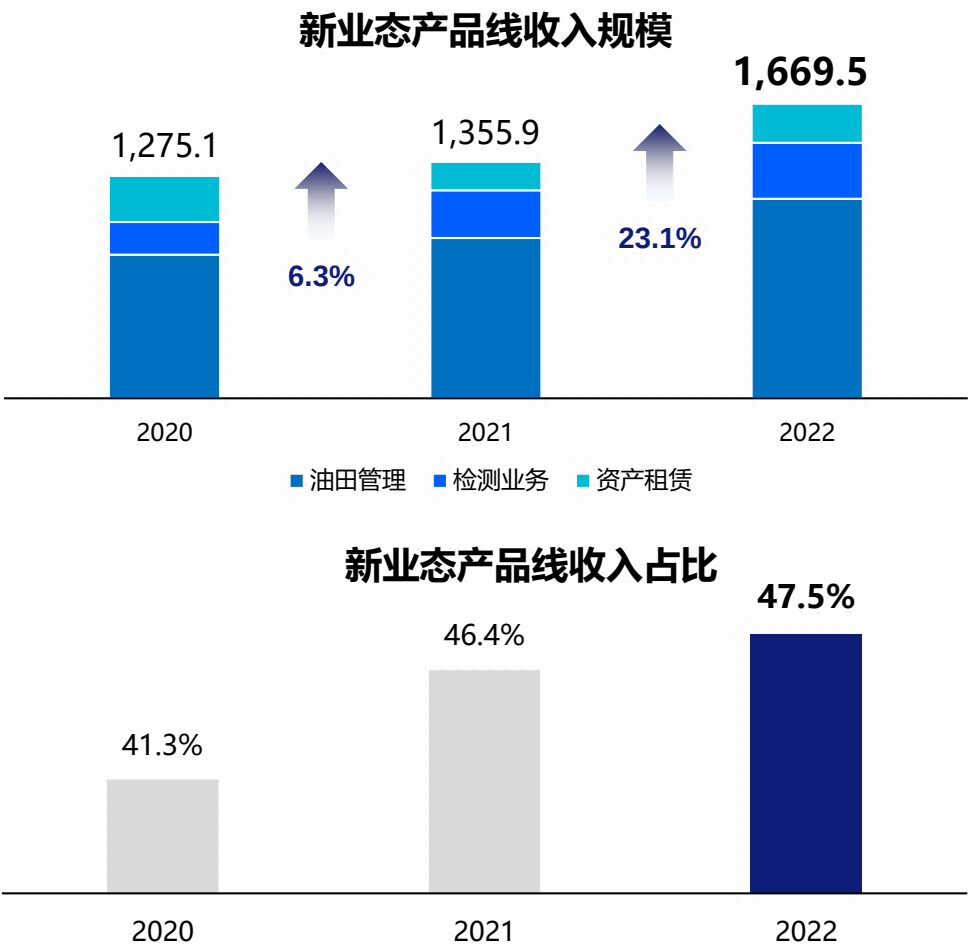
新业态产品**周转快、盈利高**

资产周转率与EBITDA利润率（按业务分部）

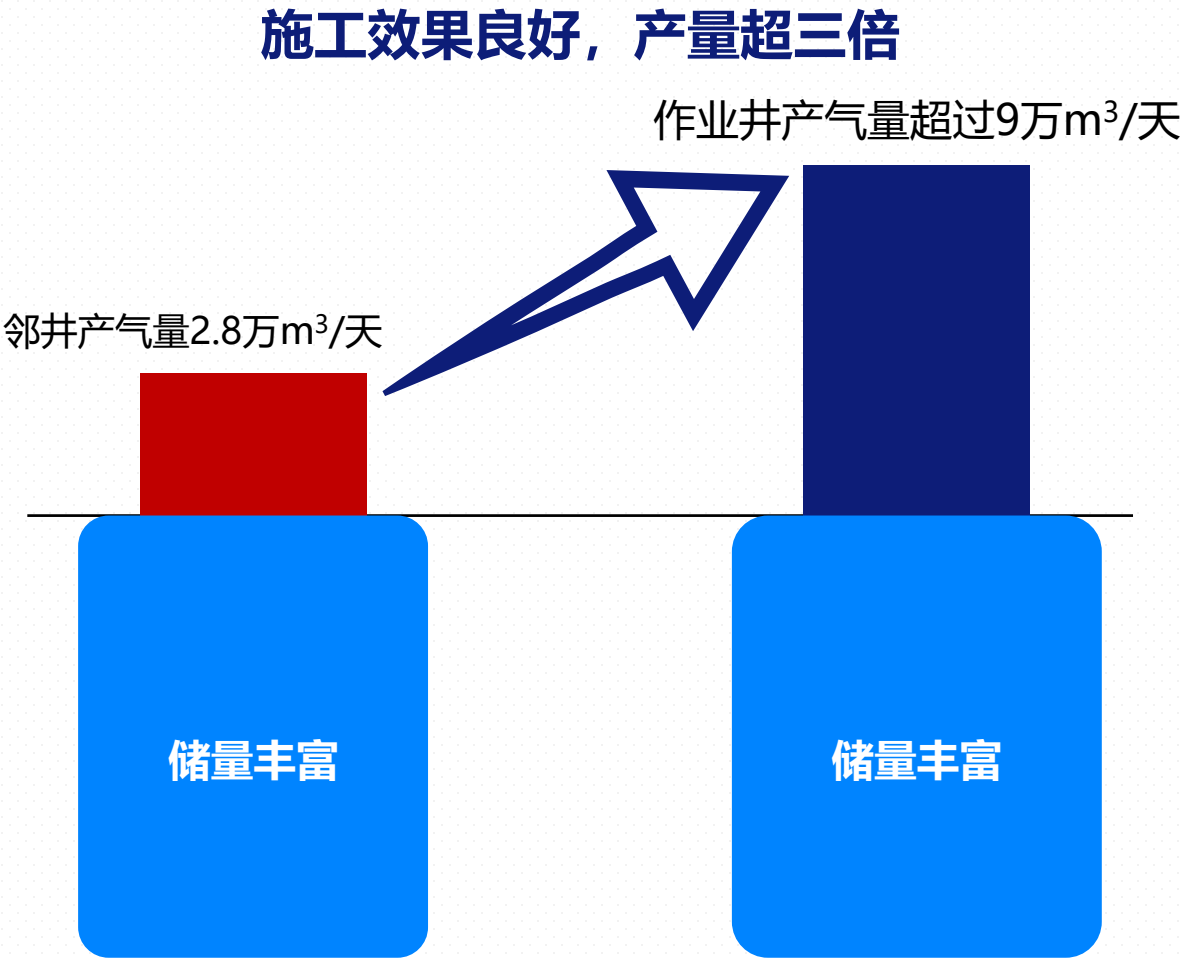


新业态产品**稳健增长，贡献提升**

(人民币百万元)



成功案例：中国华北地区某致密砂岩气藏精准工程服务项目



实施首个资产证券化项目，分拆检测业务到A股上市

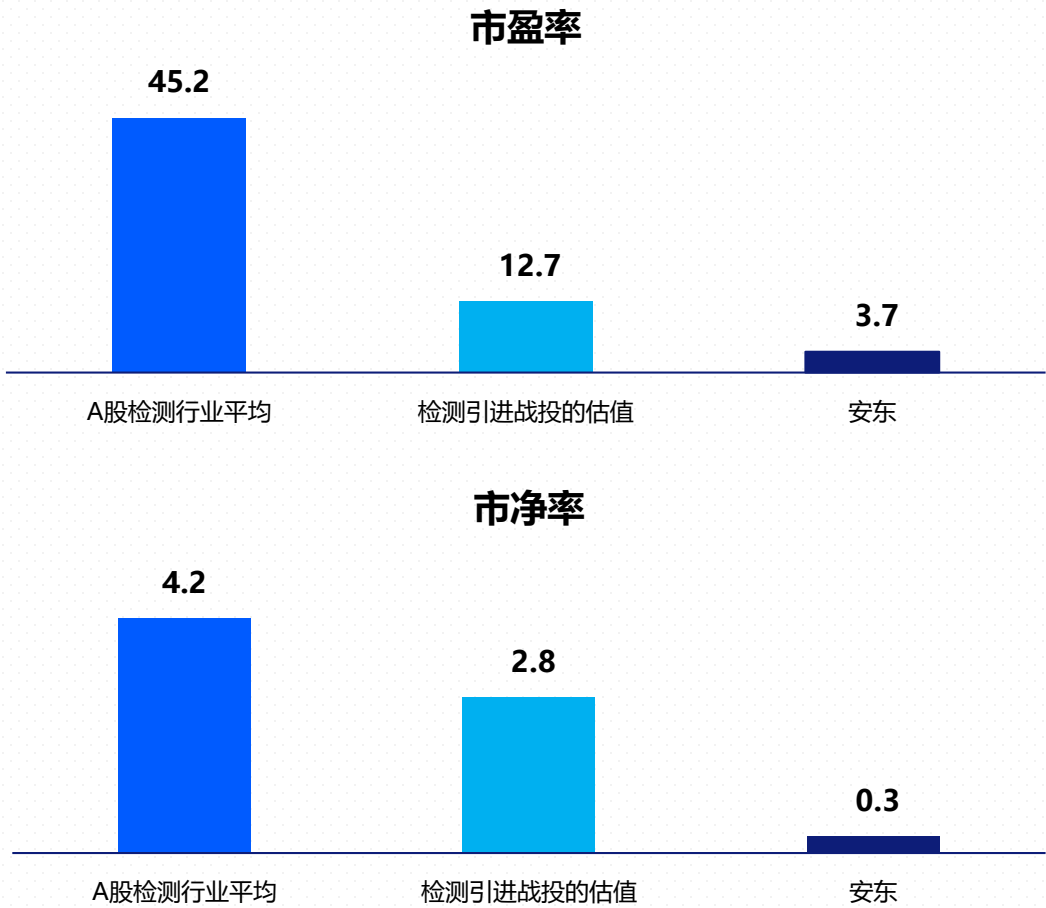


2022年8月正式提交辅导申请

2022年成功引战，出让通奥检测18.69%股权，融资2.5亿人民币

致力于成为A股市场中国天然气检测第一股

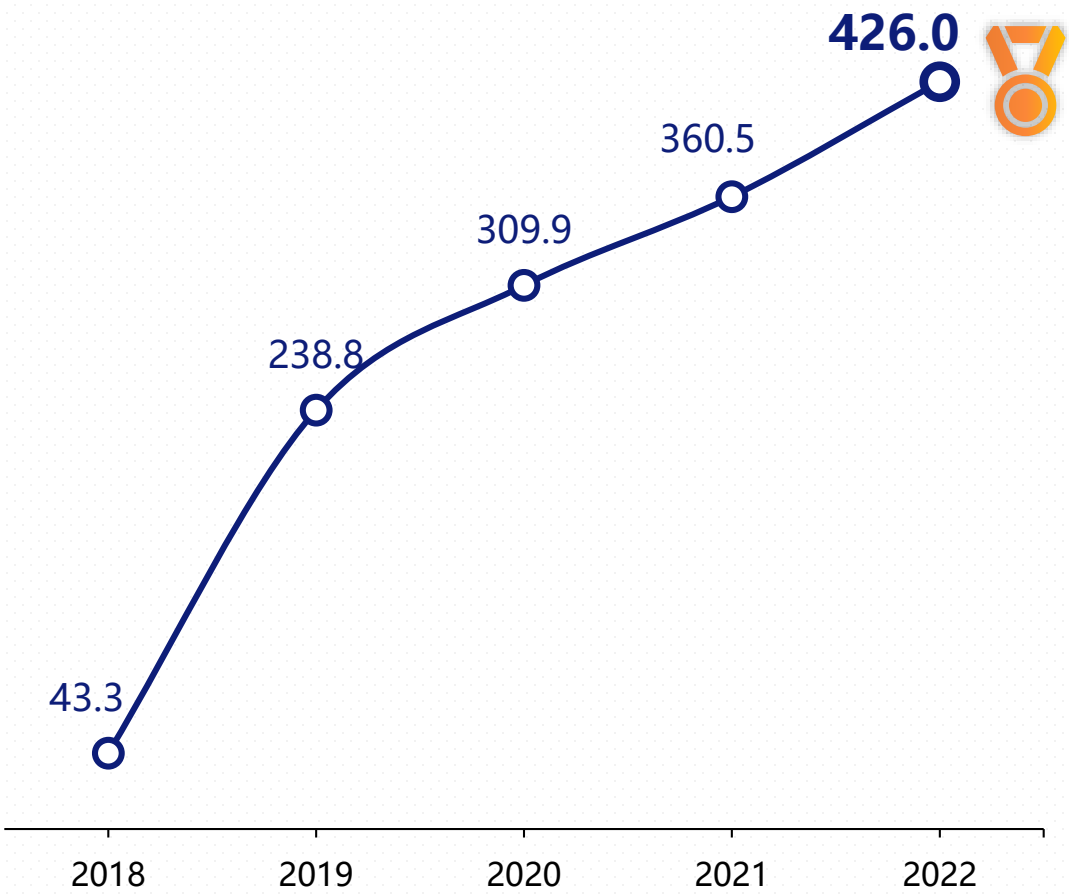
成功上市将彰显检测业务价值



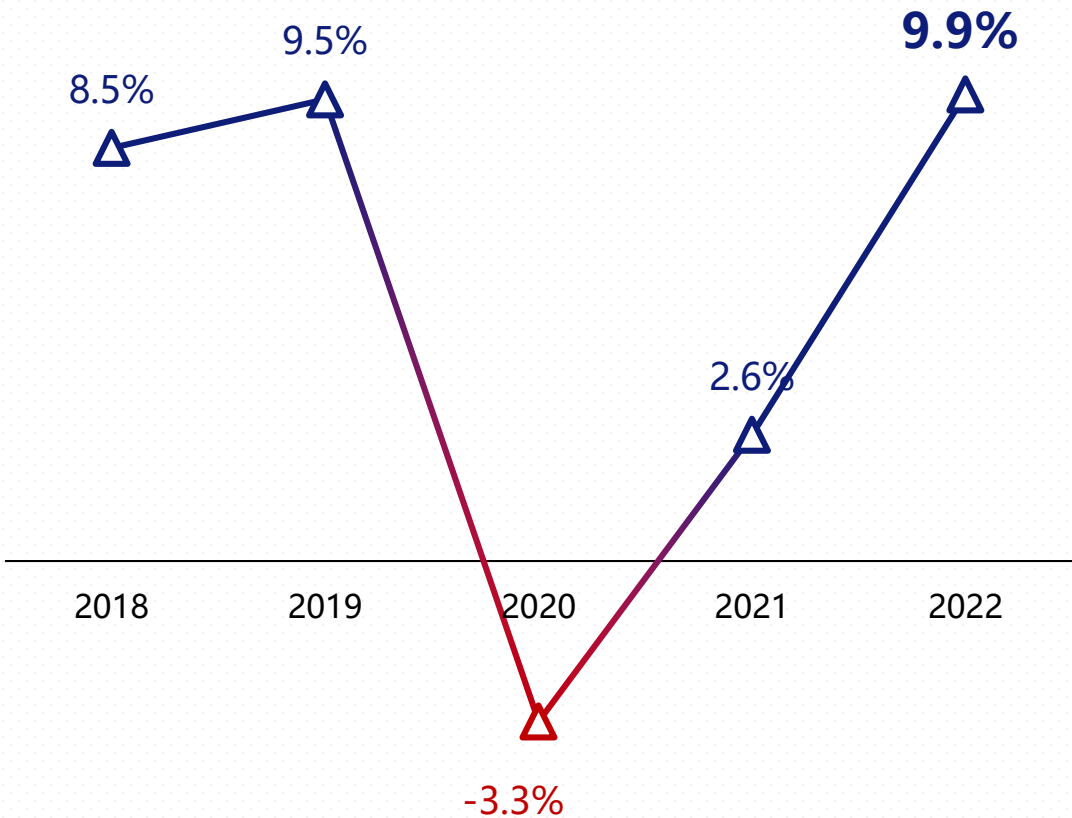
注：A股检测行业公司主要参考华测检测、国检集团、谱尼测试、广电计量、实朴测试、电科院等
数据来源：Wind

自由现金流大幅提升，创造历史

(人民币百万元)

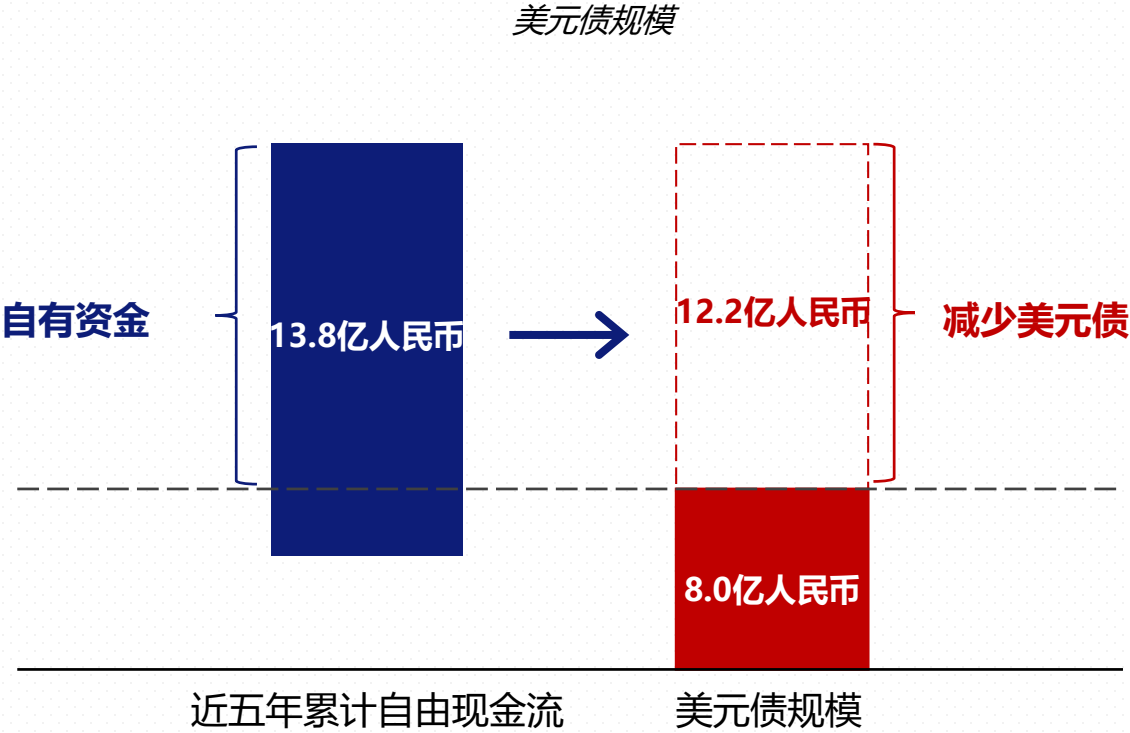


净资产回报率回到疫情前水平

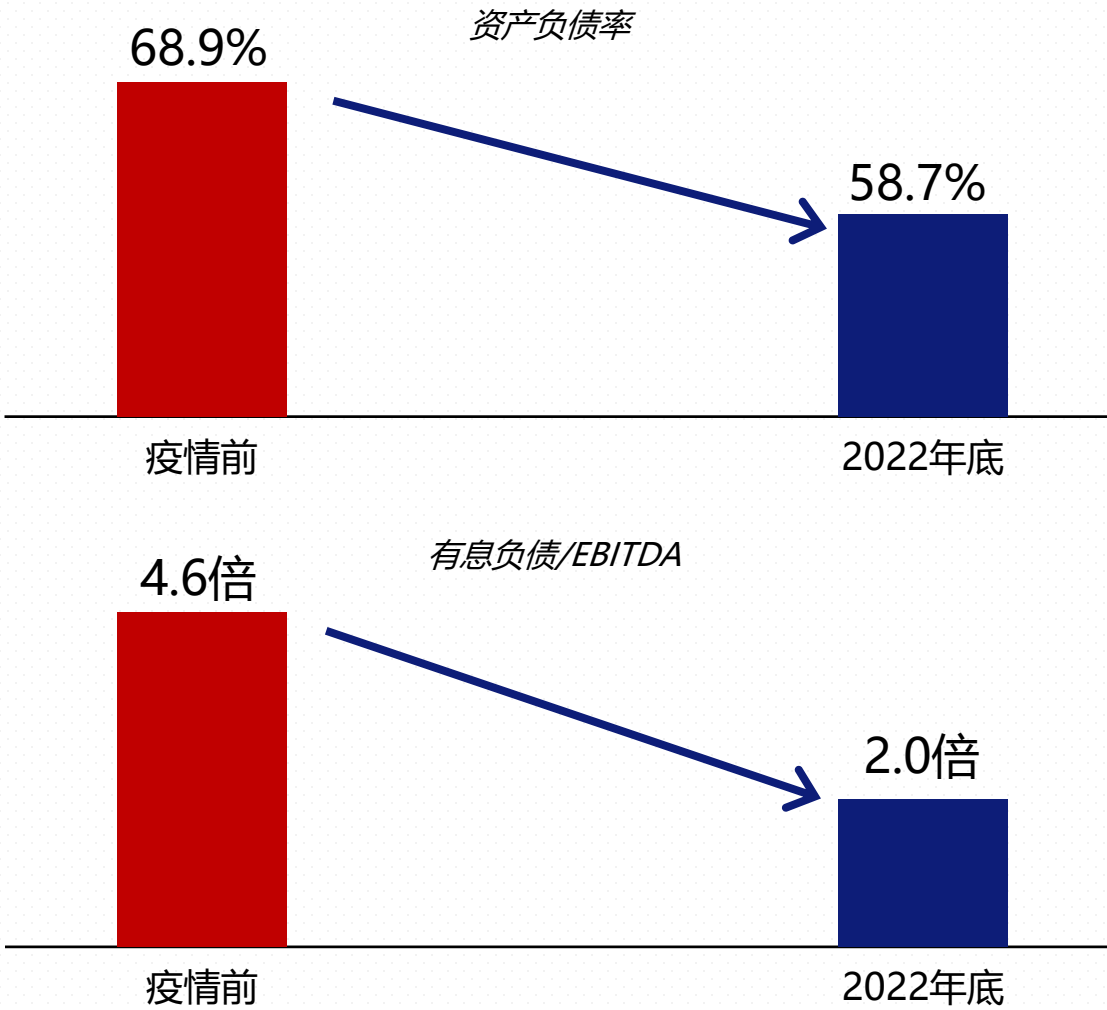


以自有资金主动削减并按期兑付债券，财务杠杆大幅降低

以自有资金持续削减美元债



财务杠杆大幅度降低



目录



2022年业绩回顾



2023年展望



问答环节

01 疫情结束，油气供应缺口扩大，全球油气开发市场迎来稳定发展机遇

02 布局全球优势市场，打造平台赋能各方，实现规模化增长

03 全面推广精准工程技术，改变竞争格局，持续升级传统业务

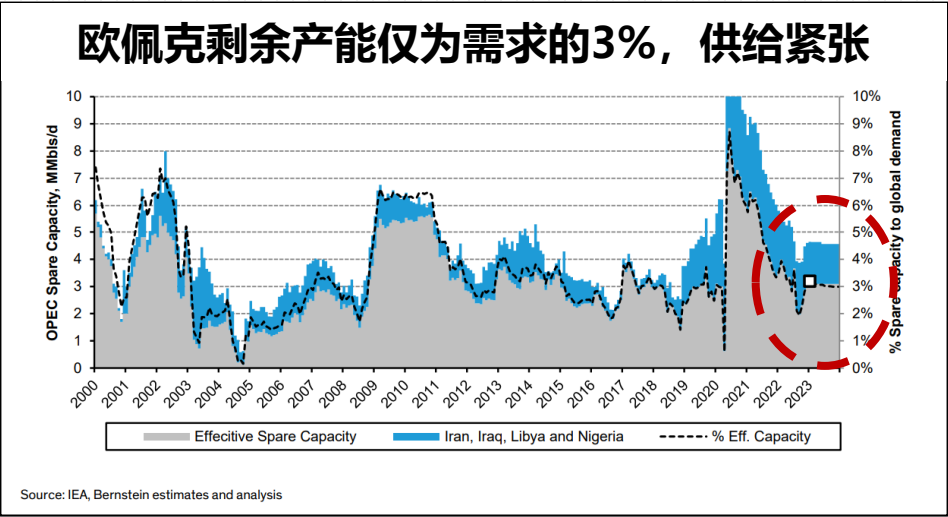
04 发展独具特色的创新业务，拓宽赛道，实现全面增长

05 继续推进多主体经营策略，不断实现资产证券化

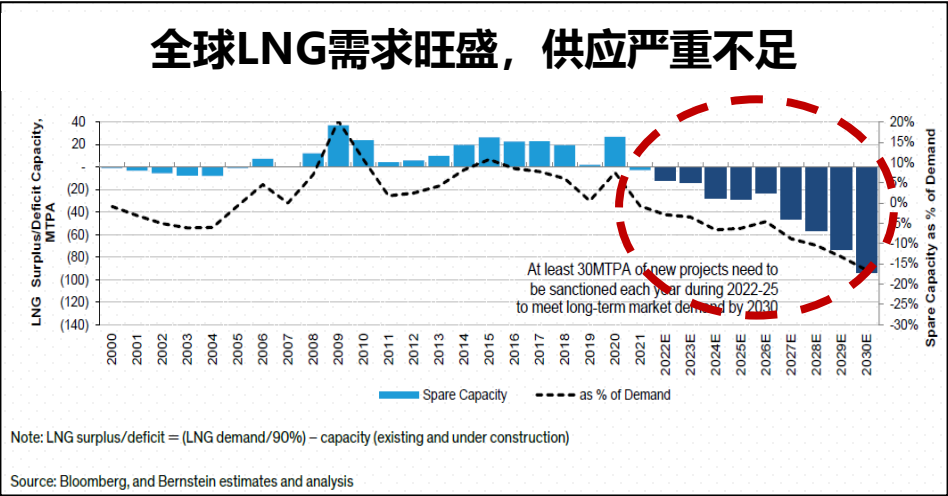
06 数据驱动，持续提升经营效率，创造高质量的经营业绩

未来几年油气供应缺口扩大

欧佩克剩余产能仅为需求的3%，供给紧张

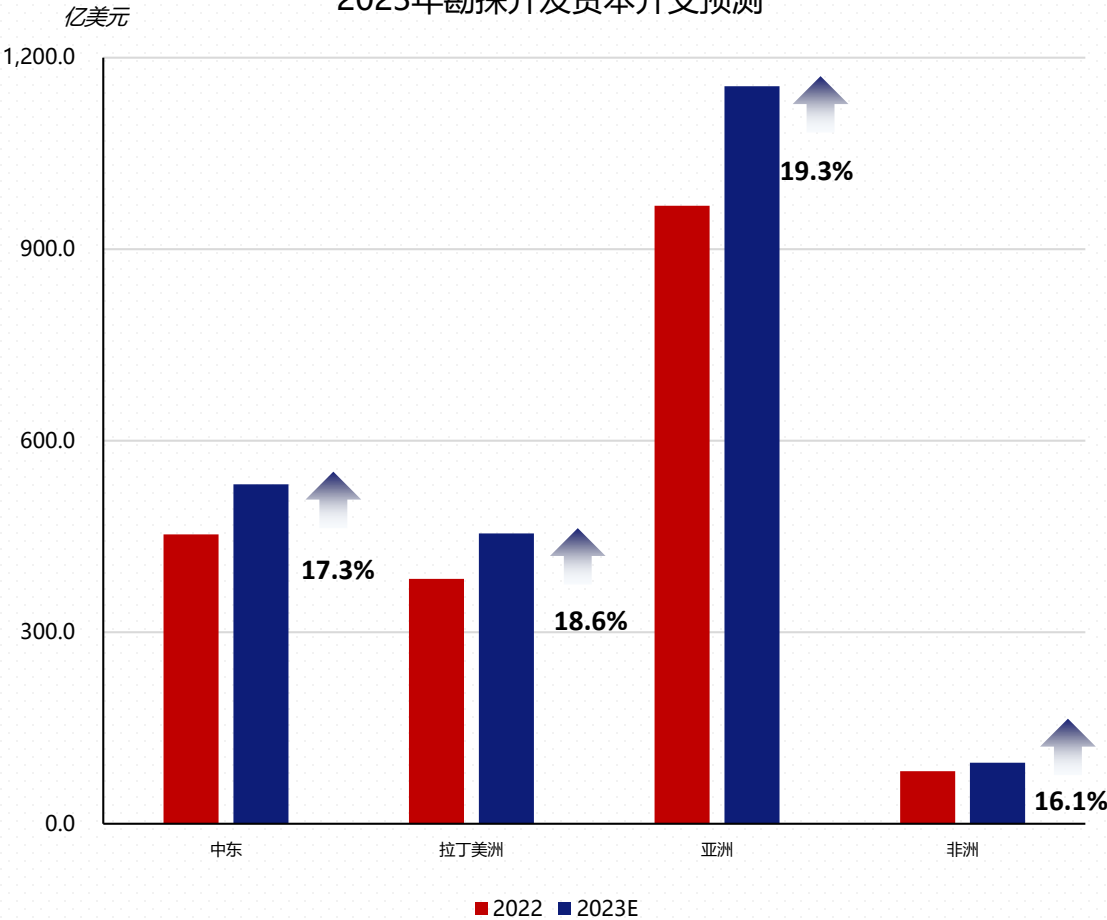


全球LNG需求旺盛，供应严重不足

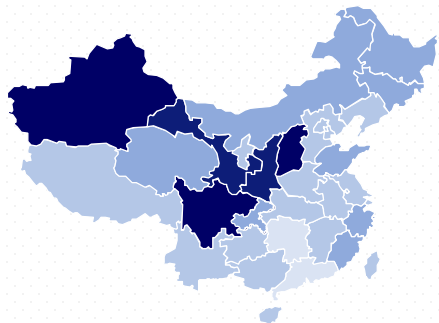


新兴市场正在全力开展产能建设

2023年勘探开发资本开支预测

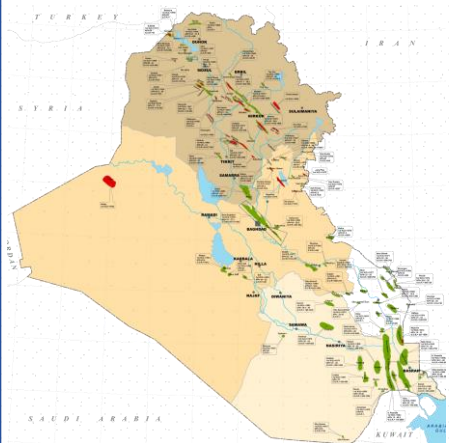


数据来源: World Oil 《International drilling and production: Growth outside the U.S. continues at measured pace》



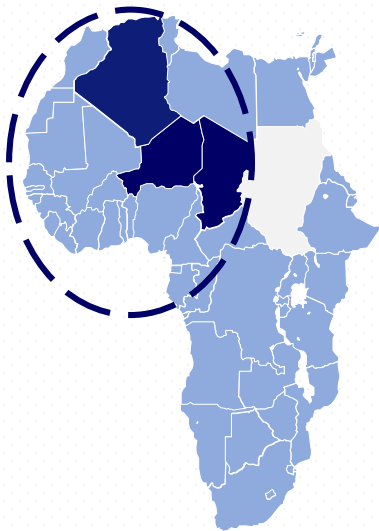
中国

重点发展**天然气市场**，
包括**致密气、常规气**
等



伊拉克

全面布局伊拉克**南部、中部和北部**各大油田，



西非

继续加强**乍得、阿尔及利亚**等非洲市场



印度尼西亚

全面突破印尼市场，
与**中国油公司**和**当地独立油公司**建立合作



其他海外市场

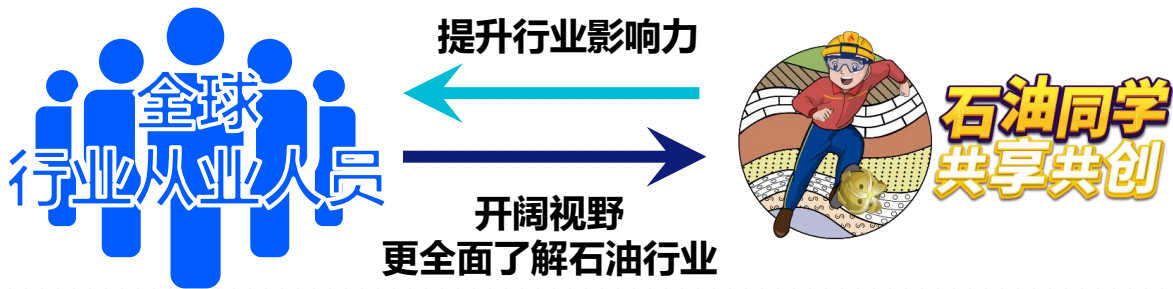
持续通过**直销大区**开拓**全球新兴市场**，不断**孵化**规模化的市场区域

安同商城，为客户和供应商赋能，促成交易
(To B)

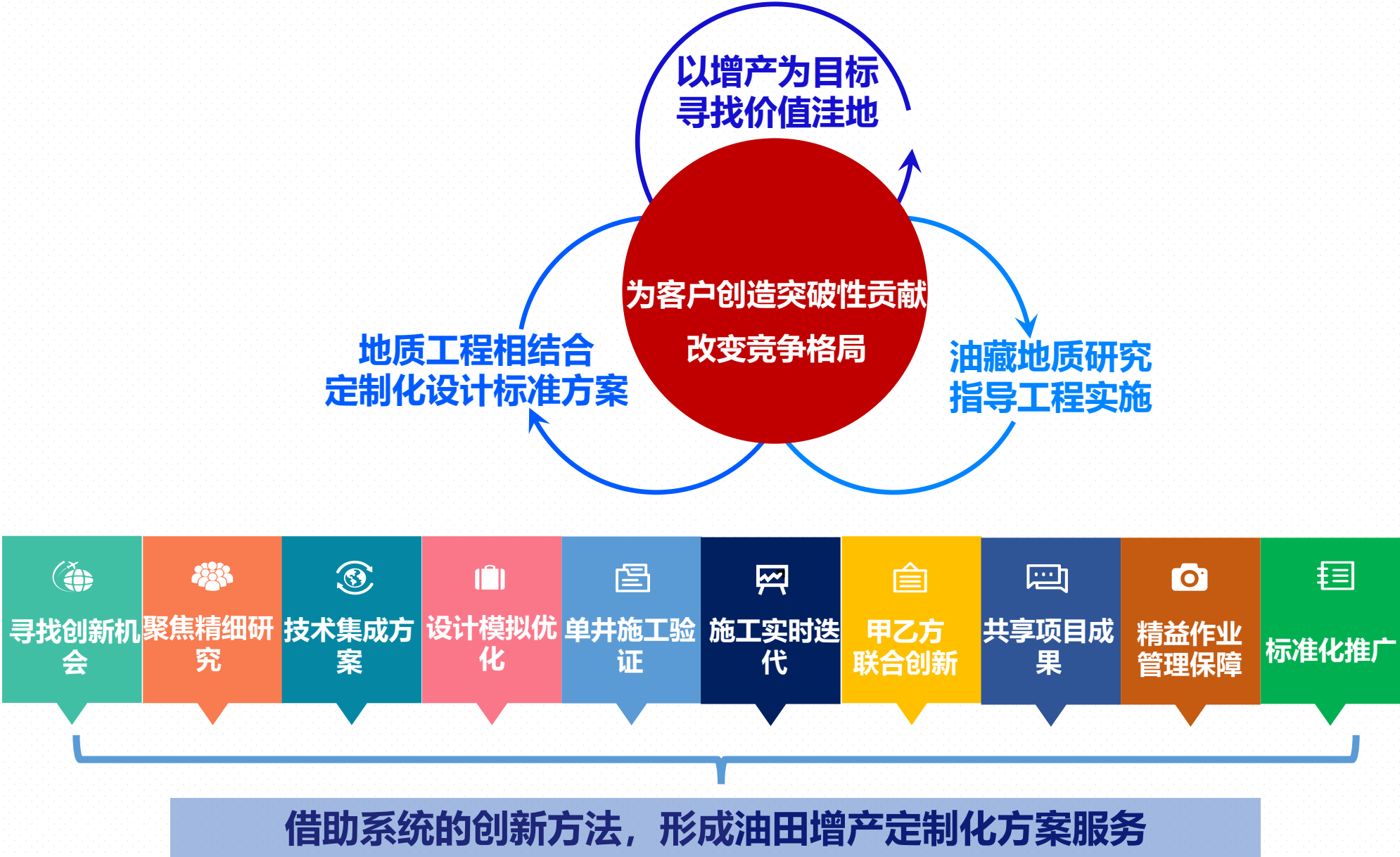


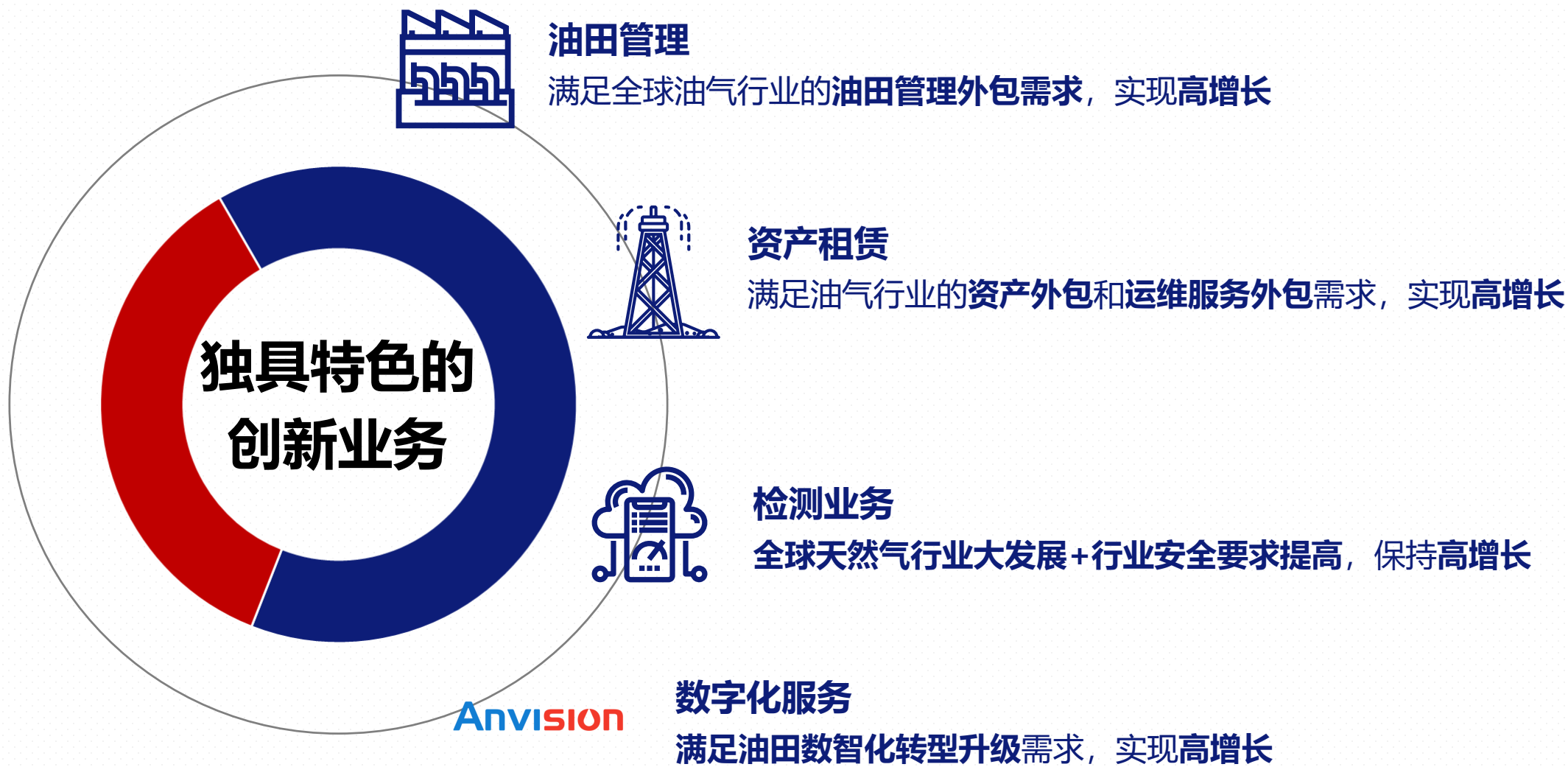
全平台GMV（成交额）于2022年实现**77亿人民币**
继续高速增长！

石油同学，为全球行业从业人员赋能，扩大朋友圈
(To C)

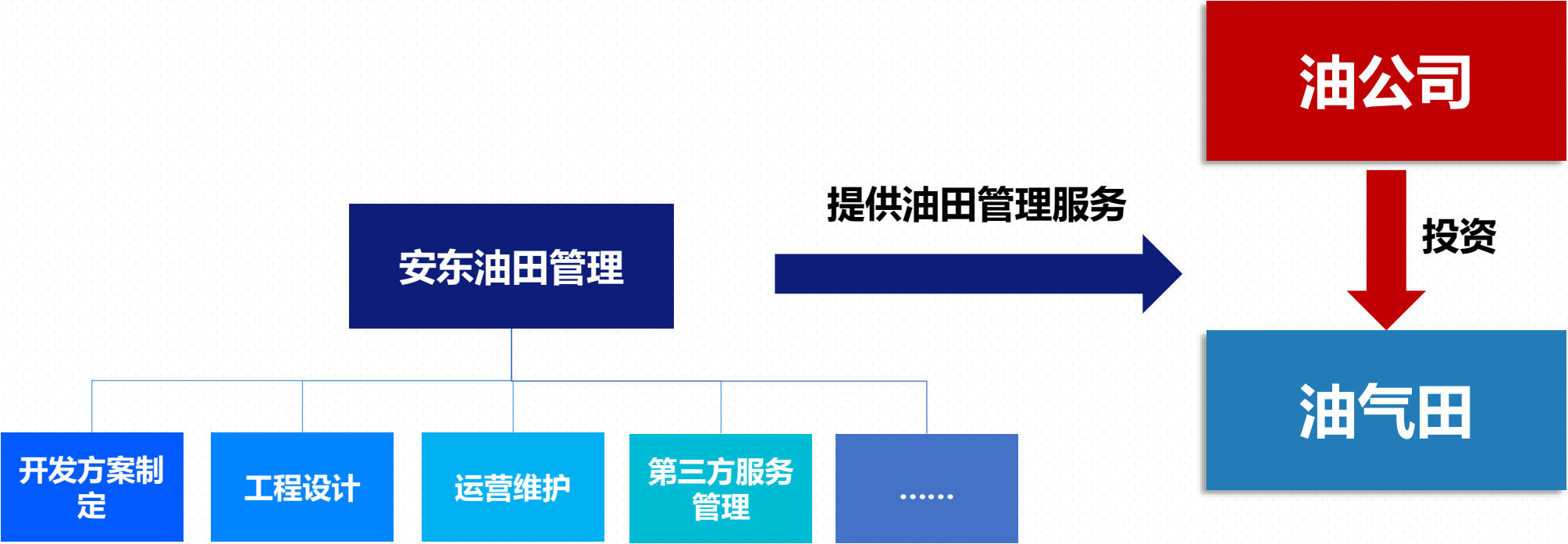


2022年底粉丝数量突破**3万人**
继续高速增长！

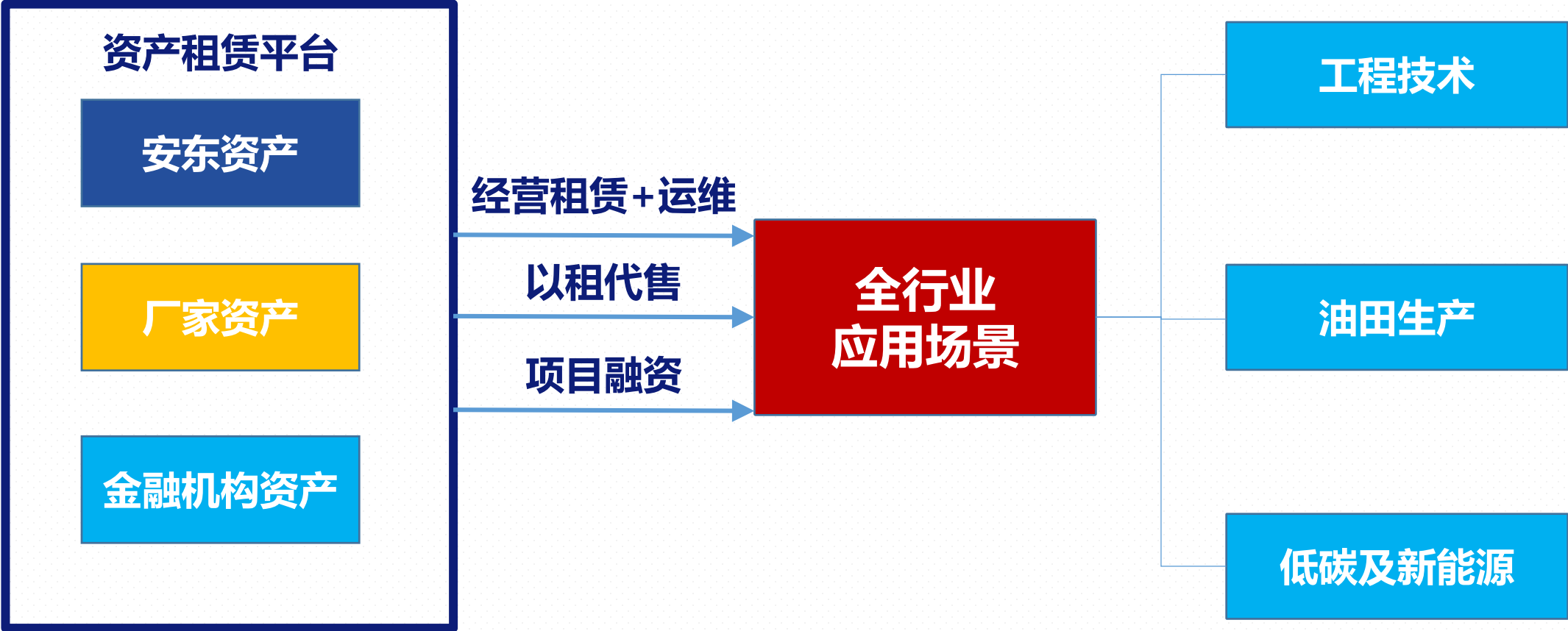




帮助油公司管理投资、管理油气田开发，成为国家油公司、独立油公司最信赖的管理合作伙伴



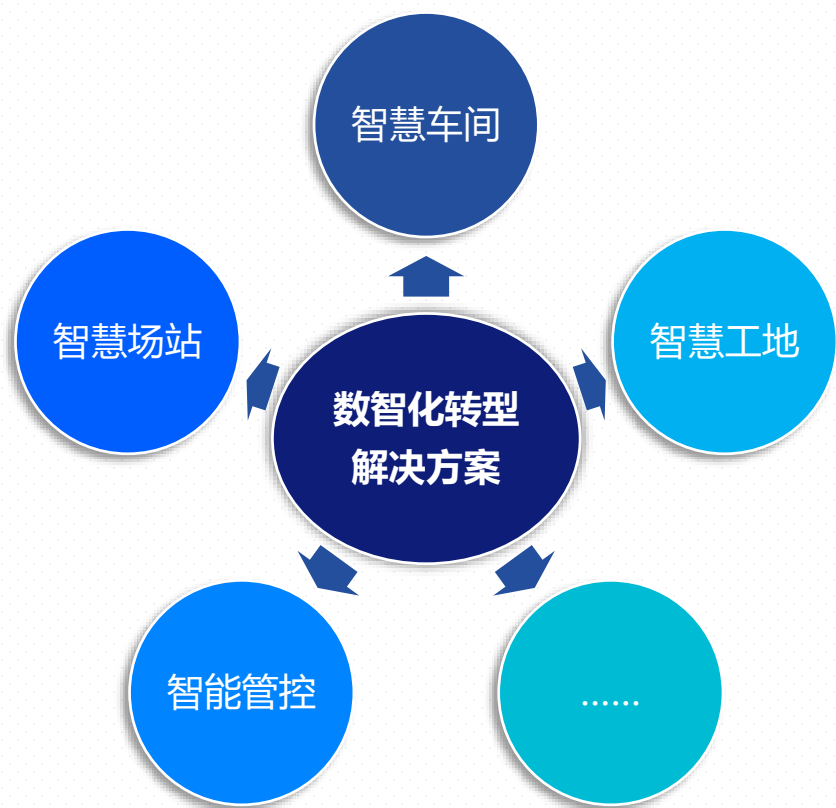
用市场网络、专业场景和共享经济模式打造**产业金融平台**，以“**油田开发，一切可租**”的理念为全行业提供**资产和融资服务**



以**资产完整性管理**为核心的检测技术，全面覆盖**天然气生产全过程**，同时提供**双碳检测**和**智慧检测**技术服务

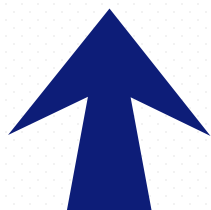
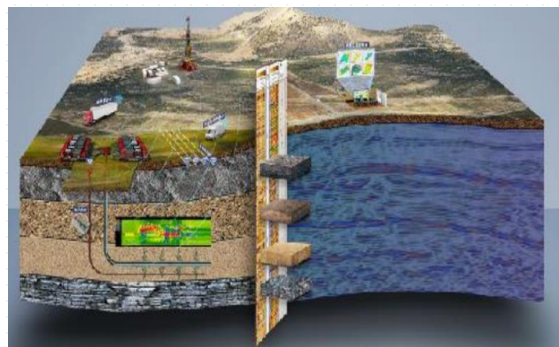


针对油田推出数智化转型升级解决方案，适用于油田现场各类应用场景，提供专业伴随式服务
立足油田越来越迫切的数字化转型需求，实现高增长

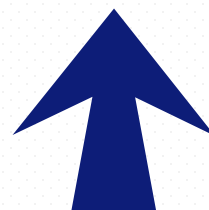


精准工程技术服务、油田管理、资产租赁、检测、数字化服务全面开启了安东的增长空间

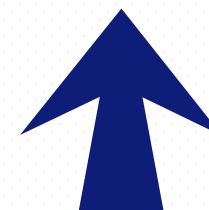
从**工程服务**到**产量服务**



从**地下**到**地面**



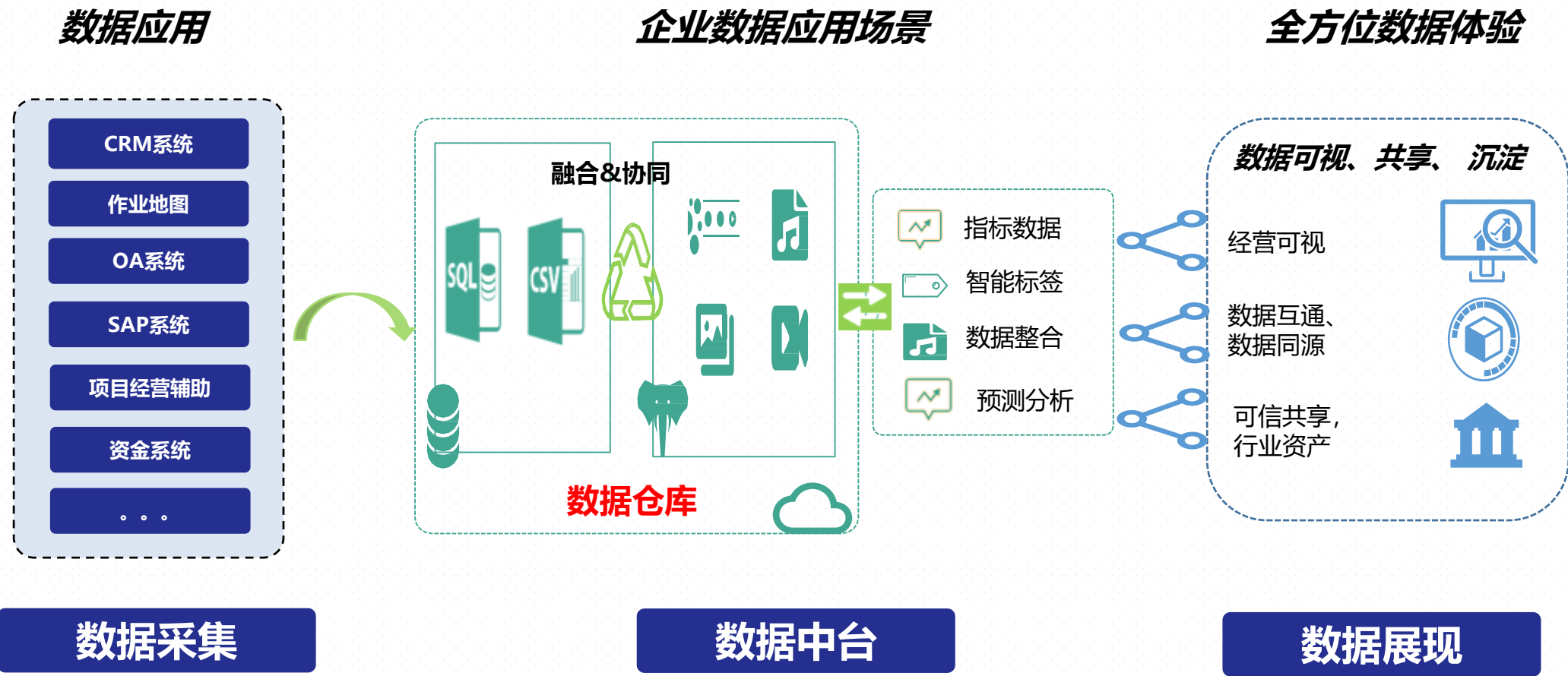
从**油气开采**到**天然气的生产处理**



作为安东**首个资产证券化项目**，在**战略投资者**的支持下，通奥检测将持续对标A股上市要求，**完善治理结构，推动业绩高增长，规范独立性，快速推进上市**，完成资本市场的“**首航**”



引领各业务领域实现“可视、可分析、可预测、可决策”的高效运营，创造高质量的经营业绩



**安东已成功穿越疫情周期，迎来发展机遇，
全新的安东已经打开增长空间，将全面提升投资者回报！**



目录



2022年业绩回顾



2023年展望



问答环节