



體化
INTEGRATION

2012年度业绩公布

2013年3月18日

安東石油
AntonOil

Anton Oilfield Services Group
安東油田服務集團

(Incorporated in the Cayman Islands with limited liability)
(Stock Code: 0507)

免责声明

本文乃安东油田服务集团(「本公司」)仅就其业务通讯及一般参考而编制，并不构成本公司或其附属公司(合称「集团」)的任何类别之证券于任何司法权区进行销售或认购之任何建议或邀请，亦不构成就有关证券作投资免责声明决定之任何基准。在咨询专业意见前，不应使用或依赖所有有关数据。本文仅属简介性质，并非集团、其业务、现时或过往经营业绩或未来业务前景之全面描述。本文并不涉及任何明示或隐含保证或申述。本公司明确表示不会就因使用或依赖本文所载之任何数据及数据(不论财务或其它数据)而引致之责任负责。

议程

2012 年度业绩概述

运营与财务回顾

展望

问答环节

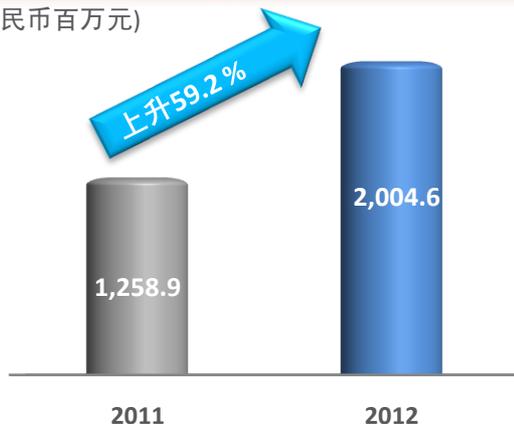


2012年度业绩概述

2012年全年业绩概述

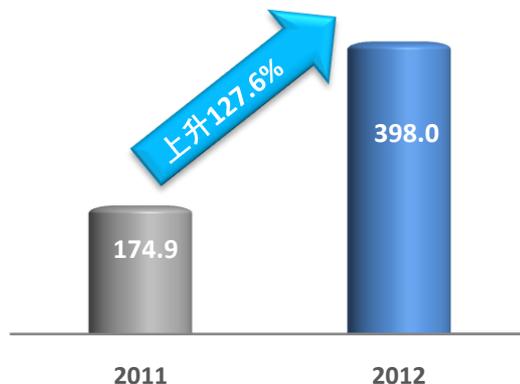
收入

(人民币百万元)



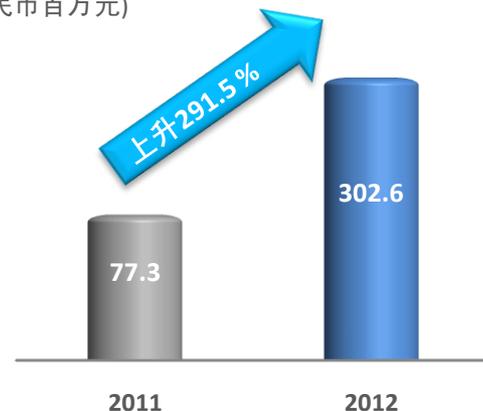
经营利润

(人民币百万元)



本公司权益持有人应占利润

(人民币百万元)



- ▶ 2012年收入为人民币 2,004.6百万元，按年上升59.2%
- ▶ 经营利润达 人民币398.0百万元，按年上升127.6%
- ▶ 本公司权益持有人应占利润达人民币302.6百万元，按年上升291.5%
- ▶ 每股盈利为 人民币0.143元，拟派股息每股人民币0.0456元

业绩亮点

1

市场需求超预期发展，通过战略合作与客户建立稳定的长期合作关系，推动增长

2

主力业务继续引领增长，新业务迅速打开局面，进一步推动增长

3

实施高端带动常规的一体化战略，加强常规服务能力建设，成功投放市场

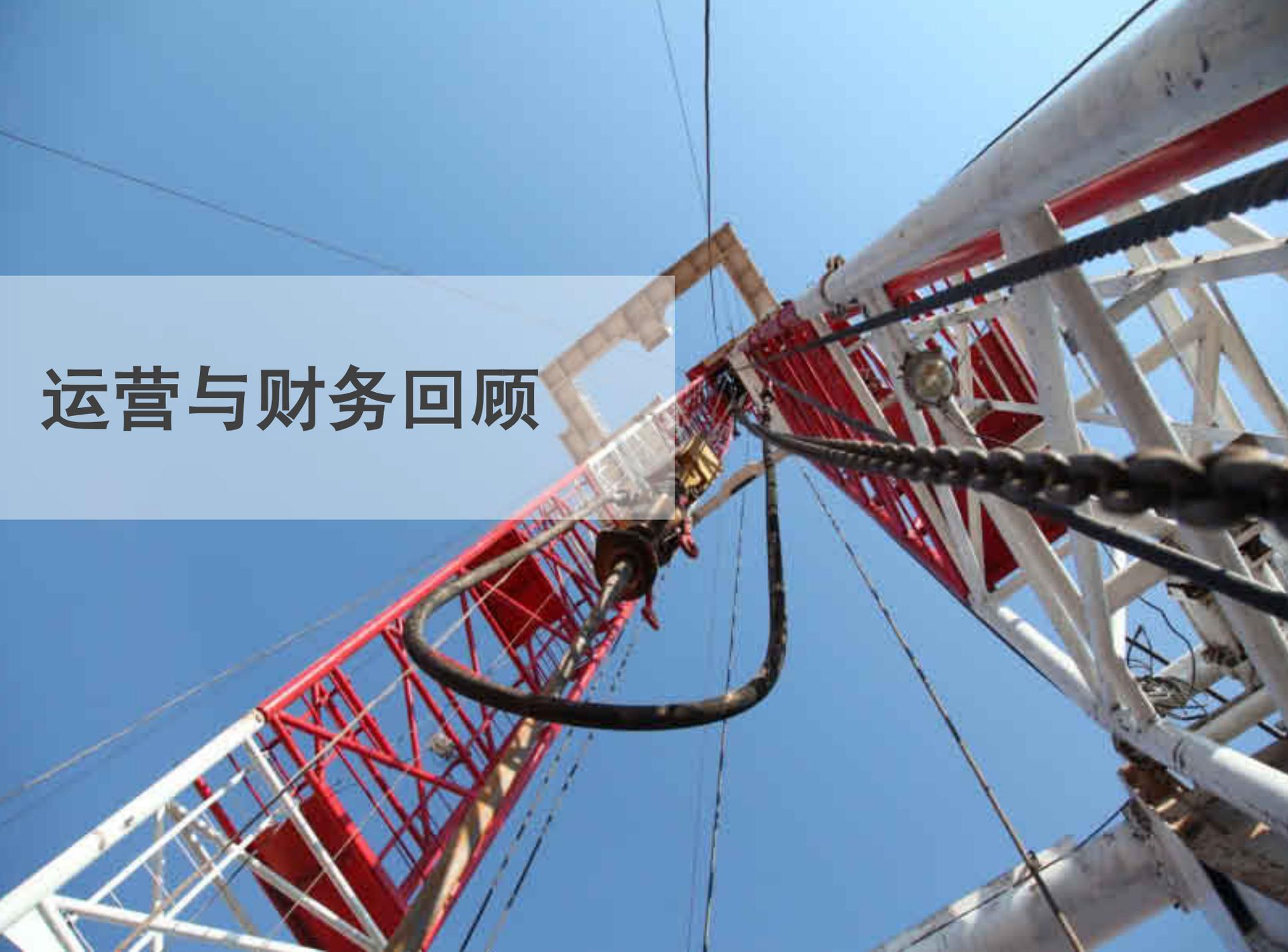
4

进一步实施“人才先行”战略，规模化的人才引进及培养全面加速

5

加强运营管理，盈利能力和资金管理效率均全面提升

运营与财务回顾

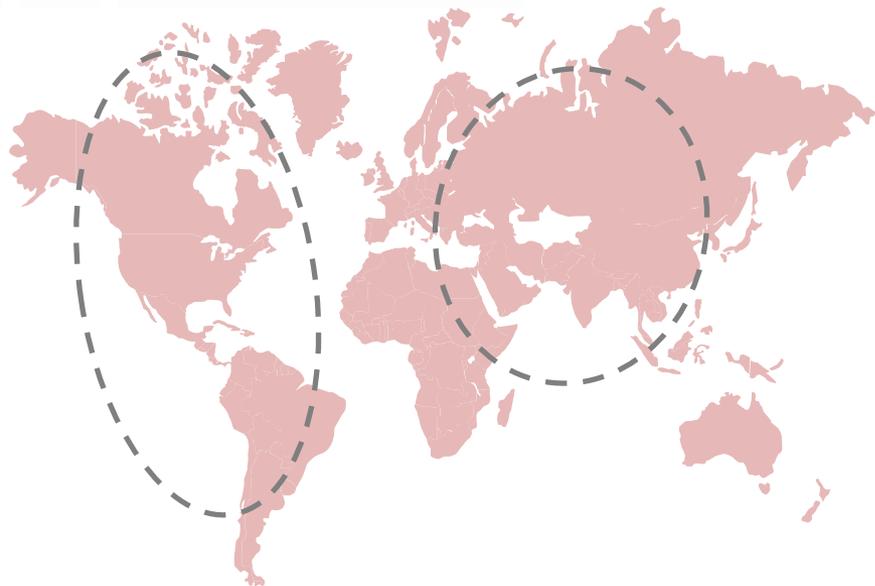


市场需求超预期，建立战略合作关系



国内市场

- ▶ 油公司加大常规气和致密气勘探开发力度，加快天然气产能建设
- ▶ 围绕天然气开发在塔里木盆地、鄂尔多斯盆地和四川盆地和客户已建立长期合作关系



海外市场

- ▶ 中国投资者在海外油田相继进入产能建设阶段，市场需求不断增加
- ▶ 围绕中国投资者的需求，在伊拉克艾哈代布与哈法亚项目已形成长期合作关系

国内外市场均快速增长

按地域市场分布



国内市场

- ▶ 塔里木盆地、鄂尔多斯盆地、四川盆地推动国内市场发展

海外市场

- ▶ 艾哈代布项目稳定发展，哈法亚项目快速增长

主业辅业均强势发展

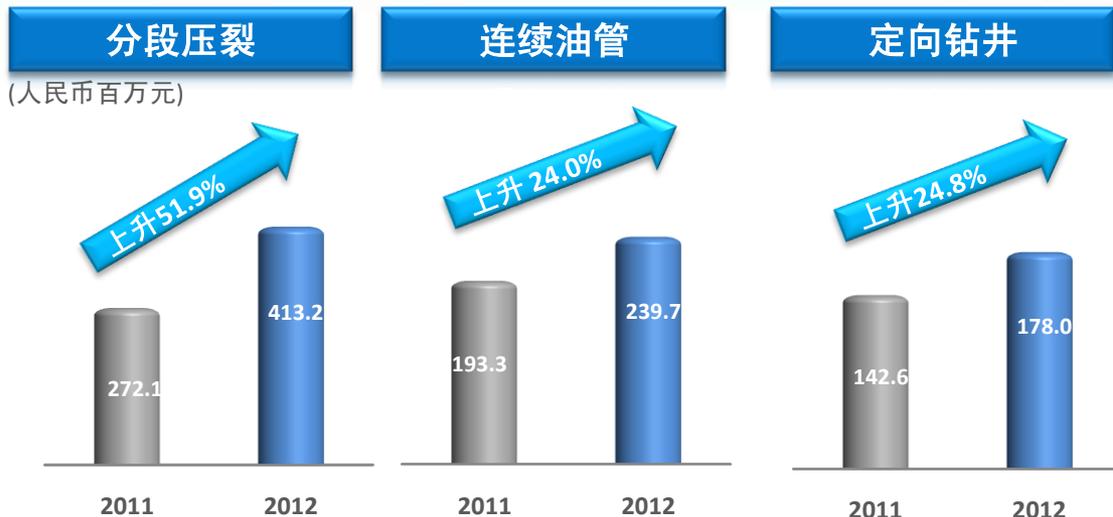
主辅产业收入分布

(人民币百万元)



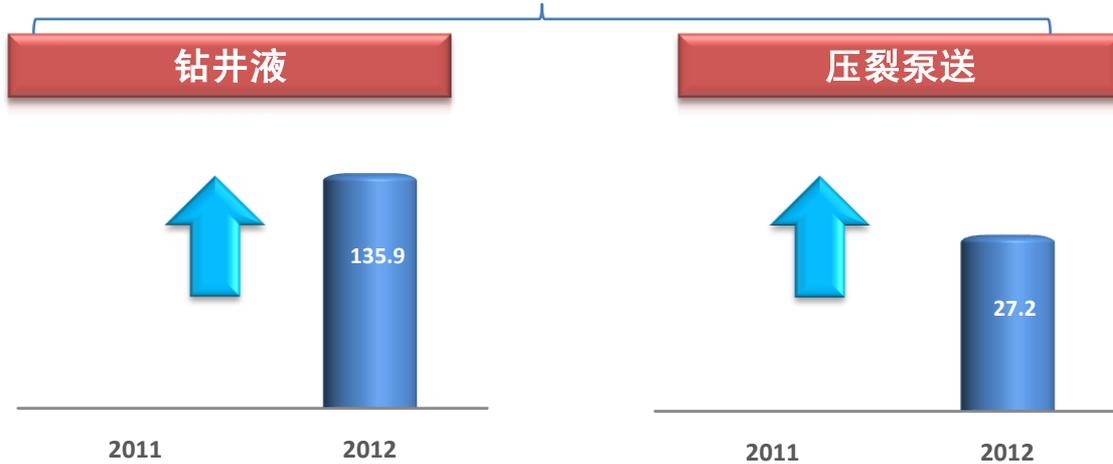
- ▶ 主业油气田开发技术服务收入继续大幅增长，增幅达60.7%
- ▶ 其中井下作业 +50.2%; 完井技术 +43.3%; 钻井技术 +119.2%
- ▶ 辅业管材服务增速同样迅猛，达 +50.0%

三大技术服务引领增长，新业务迅速打开局面



▶ 三大技术服务总收入为830.9百万元人民币，按年增长36.7%，对集团收入占比为41.5%。其中，分段压裂服务由于致密气的加速开发，当年完成139井次工作量，占据市场领先地位

新业务



▶ 新业务(油基钻井液和压裂泵送服务)迅速打开市场，总收入为163.1百万元人民币，对集团收入占比为8.1%。其中，油基钻井液在高端市场塔里木盆地实现规模化应用，压裂泵送服务伴随服务能力的建设，成功投入市场，在鄂尔多斯盆地实现规模化应用

实施高端带动常规的一体化战略，常规服务能力建设成功

- ▶ 围绕增产作业和支持一体化作业能力的提升进行投资，加强常规服务能力建设。2012年本集团资本开支为人民币约278.4百万元，主要用于提升增产作业能力的压裂泵送设备投资，已完成第一期24,000水马力的压裂泵送服务能力建设



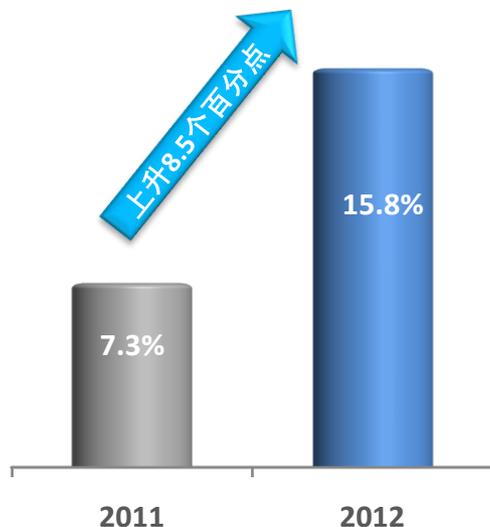
规模化的人才引进及培养全面加速

- ▶ 继续实施“人才先行”战略，加大人才引进力度。
截至2012年12月31日合同员工1,613人，较2011年年底增加351人
- ▶ 一方面从国有企业和全球500强引进领军人才和成熟专业人才，另一方面大力招聘应届毕业生，全面培养自主人才
- ▶ 引进全球知名的人力资源咨询机构翰威特，借鉴国际先进油服公司的最佳实践，完成满足集团未来三至五年发展的人才体系建设，为进一步的全面引进人才、培养人才做好准备

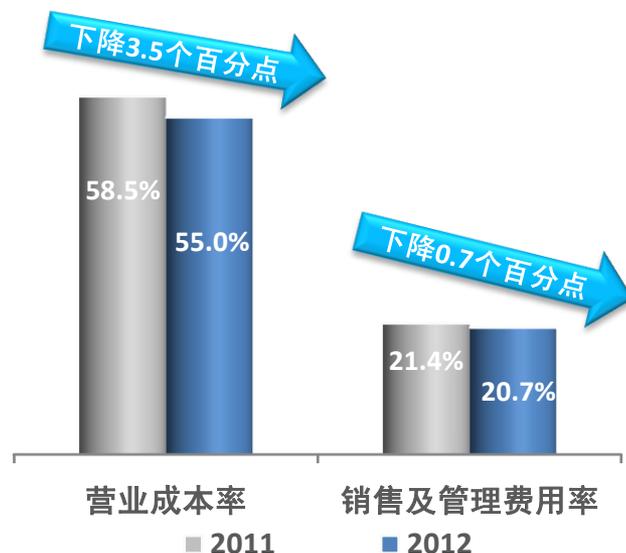


盈利能力显著提升

净利润率



成本结构分析（占收入比例）



净利润率较2011年上升8.5个百分点，至15.8%，主要是由于：

1. 提高自主产品应用，同时建立战略供应商，通过规模采购降低采购价格，营业成本率较2011年下降 3.5个百分点
2. 将费用管理纳入绩效考核，销售及管理费用率较2011年下降0.7个百分点

资金管理效率全面提升

	2012	2011	变动
应收贸易账款周转天数	134	178	-44
存货周转天数	124	131	-7
应付贸易帐款周转天数	149	102	47

- ✓ 加强销售环节结算管理，同时以应收账款周转天数为考核目标，采用与目标挂钩的奖惩机制推动相关目标的实现
- ✓ 加强存货管理，对长库龄的存货实施专项管理
- ✓ 建立战略供应商获取更优惠的付款条件

展望



2013-2015年发展战略

继续推进一体化服务战略，加强针对常规市场的服务能力建设，投资常规服务设备，从过去单纯专注于高端市场的服务向以高端服务拉动常规服务方向发展

专注于
高端市场的
技术服务

推进一体化服务战略

由高端拉动常规的
一体化服务

市场

国内

- ▶ 和具有互补关系的国有油田服务公司建设战略合作伙伴关系，全面拓展市场；以常规气和致密气为主要服务对象，同时，以安东研究院为合作平台，与页岩气投资者建立战略合作关系，从地质、油藏角度切入为其提供支持

海外

- ▶ 继续坚持“跟随式”战略，强化现有市场基础，进一步扩大在中东的业务量，推进南美市场发展
- ▶ 推动和国外的国家石油公司合作

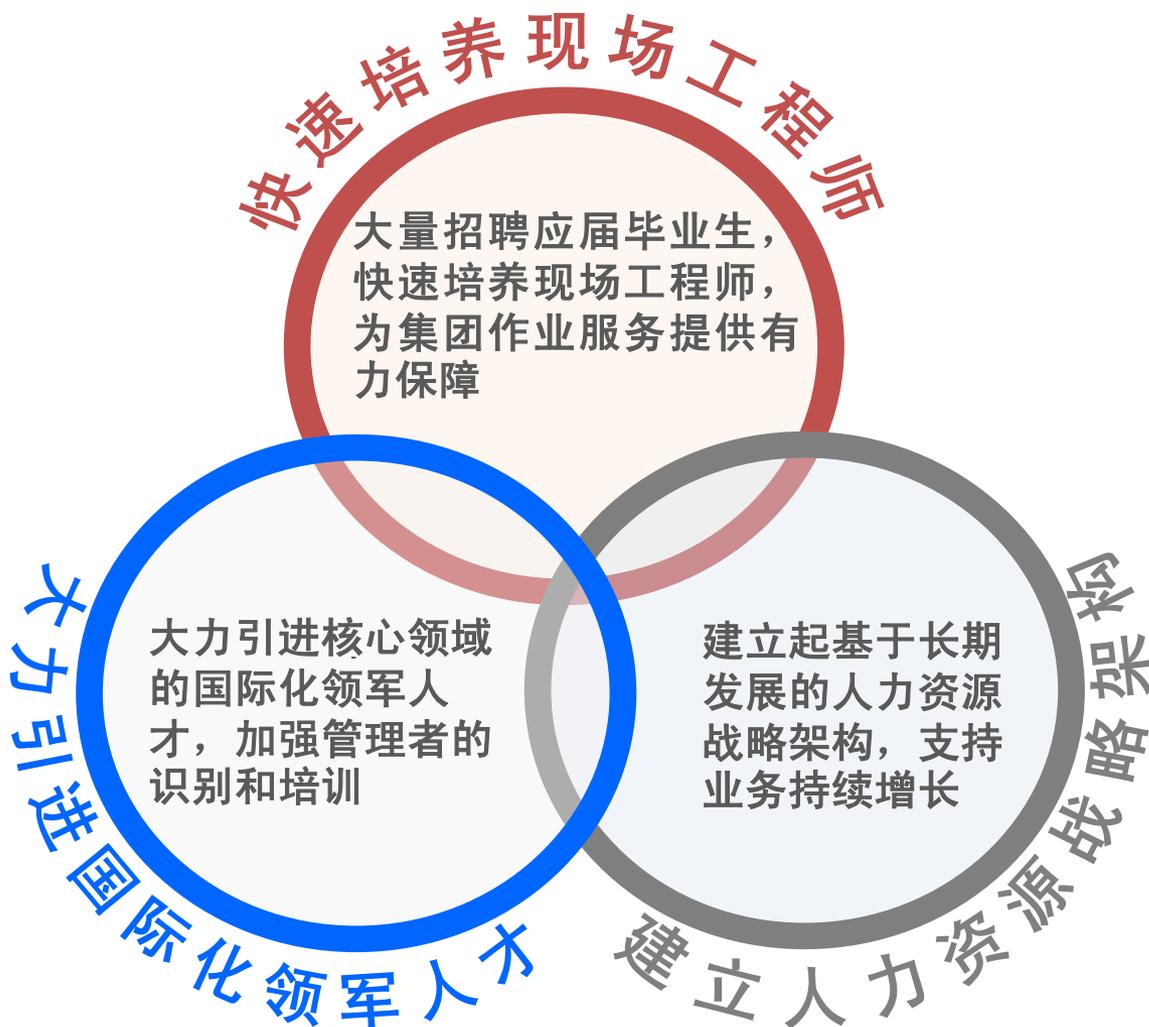
产品

推进高端拉动常规的一体化服务战略，尤其强调针对客户的增产难题提供增产服务，针对客户的工程难题和效率提高的要求提供一体化服务

2013年的亮点服务将包括：水平井分段压裂、压裂泵送、连续油管、定向井和油基钻井液服务

以与斯伦贝谢合资的一体化项目管理公司为业务平台，争取大额的一体化服务订单，拉动一体化总包服务的发展

战略资源配套



战略资源配套

资本开支

- ▶ 继续加强增产能力的压裂设备和其他设备投入，针对一体化总包服务需要，适当投入钻机
- ▶ 以轻资产的模式与战略合作伙伴合作，建设具有自主服务能力的产业基地
- ▶ 继续针对主要应用的技术领域进行自主研发
- ▶ 寻找符合公司一体化战略的并购与合资机会

战略合作

- ▶ 继续与国际油田技术公司合作，引进新产品
- ▶ 继续建设战略供应商，保障长期发展



管理

企业管治

- ▶ 引进斯伦贝谢执行副总裁担任非执行董事，进一步提升企业管治结构

QHSE

- ▶ 加强QHSE管理，在董事会下成立QHSE委员会，委任来自斯伦贝谢的该名非执行董事为QHSE委员会主席，引进QHSE管理全球优秀标准

信息化

- ▶ 与熟悉国际油田服务公司最佳实践的IT服务公司源讯合作，大力建设信息化，保障长期发展

财务

继续巩固现有的银行融资和中期票据融资渠道，拓展包括供应链融资、融资租赁、境外债务融资在内的更多样化的债务融资渠道，保障集团发展

问答环节



附件一：合并利润表

截至12月31日止年度(人民币百万元)	2012	2011
收入	2,004.6	1,258.9
营业成本	(1,103.3)	(736.0)
毛利	901.3	522.9
其他收益	10.6	2.2
销售费用	(154.5)	(104.1)
管理费用	(260.0)	(164.8)
研究开发费用	(66.3)	(53.3)
营业税和附加费	(33.1)	(28.0)
经营利润	398.0	174.9
财务费用，净额	(30.6)	(16.2)
应占共同控制实体亏损	-	(14.3)
共同控制实体长期投资减值亏损	-	(31.9)
除所得税前利润	367.4	112.5
所得税费用	(49.7)	(20.8)
本期间利润	317.7	91.7
本公司权益持有人应占利润	302.6	77.3
非控股权益	15.1	14.4

附件二: 资产负债表

截至12月31日 (人民币百万元)	2012	2011
物业、厂房及设备	955.1	538.6
土地使用权	28.8	31.3
无形资产	371.2	365.4
与共同控制实体的投资	4.0	4.0
递延所得税资产	19.6	17.6
存货	487.0	271.4
应收贸易账款及应收票据	948.3	671.0
预付款项及其他应收款项	239.8	120.7
受限制银行存款	15.6	10.4
现金及现金等价物	523.4	462.2
初始存期超过三个月的定期存款	-	5.0
资产总计	3,592.8	2,497.6
本公司权益持有人应占权益	1,971.9	1,666.1
少数股东权益	109.1	74.0
权益总计	2,081.0	1740.1
非流动负债	303.3	15.8
流动负债	1,208.5	741.7
负债总计	1,511.8	757.5
权益及负债总计	3,592.8	2,497.6

附件三：现金流量表

截至2012年12月31日 (人民币百万元)	2012	2011
经营活动产生的现金净额	349.6	220.4
投资活动产生的现金净额	(273.4)	(197.6)
融资活动产生的现金净额	(11.2)	257.8
现金及现金等价物增加 / (减少) 净额	65.0	280.6
年初现金及现金等价物	462.2	189.0
现金及现金等价物汇兑亏损	(3.8)	(7.4)
期末现金及现金等价物	523.4	462.2



**加强常规，提升一体化
促进高速增长**