

[即时发布]



安东石油在钻井液服务市场取得又一突破

*获得塔里木地区钻井液服务框架协议
立志成为中国钻井液服务领军品牌*

[香港，2012年7月16日] 中国领先的独立油田技术服务提供商**安东油田服务集团**（「安东石油」或「集团」；香港联交所股票代码：**3337**）欣然宣布，成功中标并将签订框架协议，于塔里木地区以批量形式提供油基钻井液服务，以**8-10**口井的工作量为基础确定了服务价格，不但奠定了集团在该领域的市场地位，并且将对集团年度业绩产生积极的影响。自安东石油在年初成立钻井液服务部门，不到半年便获得明确的批量工作量，标志了集团制定的钻井液服务发展战略取得了阶段性成功，为安东石油锐意在中国钻井液服务市场建立领军品牌迈出重要一步。

根据协议，安东石油将于塔里木地区为超高压和超高温的常规天然气井提供油基钻井液服务。该协议基于**8-10**口井的工作量厘定了服务价格，平均单井价格最低约为**900**万元人民币，实际工作量将按照客户生产进度落实。预计在本年底前将有超过**8**口井的工作量相继投入和完成。

安东石油全面部署钻井液业务

钻井液技术是油气田技术服务里非常重要的一个领域，安东石油为此制定了钻井液服务的长期发展战略。集团于年初成立了钻井液服务部门，先从塔里木的高端市场入手，与斯伦贝谢属下的**M-I SWACO**公司在中国的钻井液合营公司 – 麦克巴建立战略合作，发挥安东石油在中国市场的本地优势及作业经验以及麦克巴具有国际水平的油基钻井液技术，联手开发塔里木地区的油基钻井液服务。同时集团在当地迅速完成建立泥浆站，提供钻井液回收、储存、处理、再加工等服务，为进行油基钻井液服务提供了不可或缺的作业支持。合作双方随即发挥各自优势，在二季度联合投标、联合作业，快速在塔里木地区为三口井提供油基钻井液服务，作业效果良好，获得客户好评。在此良好基础上，安东石油赢得**8-10**口井的工作量，奠定了集团在该领域的市场地位。

集团又于五月份，宣布收购在塔里木地区具有影响力的知名高端水基钻井液公司-巴州公司的**55%**股权。该公司的高端水基钻井液能有效解决塔里木地区尤其困难的高温井、复杂井的钻井液技术挑战，由一支庞大的资深工程师队伍进行支持，并且拥有从研发、生产、现场配置以至现场作业的全过程服务能力。收购后迅速扩充安东

石油在钻井液业务的产品线、提升集团的研发能力和加强人才基础。

透过多线布局，安东石油目前在钻井液服务体系已累积上百人的资深工程师团队，结合油基钻井液和水基钻井液的综合服务能力，为安东石油力图打造中国钻井液服务的领军品牌提供了重要的服务力量。

中国钻井液服务市场前景壮丽

钻井液服务在中国具有辽阔的市场空间，特别是塔里木市场，由于当地的复杂地质情况，钻井和钻井液成为主要的工程难题。引述中国石油报在今年一月份的报道，塔里木油田将被建设为“新疆大庆”，并确定实施“三步走”战略，即 2010 年至 2012 年，油气当量产量保持 2000 万吨水平；2013 年至 2015 年，踏上 3000 万吨台阶；2016 年至 2019 年，实现 4000 万吨目标。有见及此，当地必须加快钻井速度，方能满足倍增的产量目标，而钻井的时间和质量则很大程度取决于钻井液技术，因此对于钻井液服务的需求迅猛上升，成为中国钻井液服务市场的主要增长引擎。

这次成功在塔里木地区取得框架性协议，使得集团从最有潜力的塔里木高端市场为起点，累积成熟作业经验，有助今后在全国各地提供优质钻井液服务，推动安东石油早日成为中国钻井液服务的领军品牌。

-完-

关于安东油田服务集团

安东油田服务集团（香港联交所股票代码：3337）是中国领先的独立油田技术服务供应商，为油公司的油气田开发提供一站式的技术服务，包括油气田开发技术服务和管材服务两大产业。集团的技术服务涵盖油气田开发全过程的各个阶段，包括钻井、完井、井下及采油。集团的快速增长受惠于国内天然气开发的高速发展及集团在海外市场的业务扩充。同时，集团致力提升其研发实力及增加其人才储备。集团的战略目标是成为立足于中国的全球领先的油田技术服务公司。

集团总部设在北京，在中国主要陆上油气盆地设有多个办事处以及现场作业基地。集团国际总部设在迪拜，于中东、中亚、非洲和美洲建立广泛的网络。

媒体垂询

伟达公众关系顾问有限公司

梁杏玲

电话：(852) 2894 6208

电邮：helen.leung@hkstrategies.com

王融融

电话：(852) 2894 6266

电邮：samantha.wang@hkstrategies.com